



Ta riktig betalt for dine tjenester!

OVERSKUDD 2025

Regnskap Norge

Siw Ødegaard

Styreproff, rådgiver og kursholder

Bransjen anno 1989

- Begrenset utstyr
- Få kompetansekrav
- Enklere lovverk
- Lite formelt ansvar
- Begrensede oppgaver
- Stor grad av forutsigbarhet



Bransjen anno 2025

- Betydelige investeringer i teknologi
- Høye kompetansekrav
- Omfattende lov- og regelverk
- Stort ansvar
- Stadig flere og mer komplekse oppgaver
- Hyppige og raske endringer

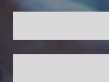


Resultat - kundeperspektiv

Investert i
kompetanse



Investert i
teknologi



- Høyere effektivitet
- Bedre kvalitet
- Flere tjenester

Resultat - bransjeperspektiv

- Investeringene har i alt for liten grad påvirket
 - Lønnsomhet
 - Kundetilfredshet
 - Status
- Det har vært en utvikling hvor
 - Avkastningen av våre investering har gått rett til kundene,
 - Uten at kundene har satt pris på det,
 - Og uten at vi har fått statusen vi fortjener

Fantastisk utgangspunkt

- Leverer solide regnskaps-tjenester
- Godt omdømme
- Tett løpende samarbeid
- Gode og lange kunderelasjoner
- Viktig rolle i næringslivet

Hvorfor

- Greier vi ikke å skape avkastning på våre investeringer?
- Tar vi til takke med vesentlig dårligere betaling enn peers?
- Oppfatter vi egen bransje som mindre fremtidsrettet?

Årsaker

- Timefakturerings
 - Lave timepriser regnskapstjenester
 - Lite fakturering av rådgiving o.l.
 - «Snill timeføring»
- Lite fokus på fakturering av andre innsatsfaktorer
- Holdninger

Unik mulighet

Vi må ut på en endringsreise

- Videre digitalisering
- Forretningsutvikling

= **Transformasjon**

**Regnskaps-
bransjen
2.0**

Transformasjon med lønnsomhetsfokus

Paradigme- skift

- Kunstig Intelligens (KI)

Nye måter å jobbe på

- Endrede tjenester
- **Nye tjenester**

Økt lønnsomhet

- **Nye forretningsmodeller**
- **Nye prismodeller**

Transformasjonen
til Regnskaps-
bransjen 2.0
må begynne NÅ

KI mulighet, ikke trussel

- (Hel)digitalisering
 - Regnskapsføring
 - Rapportering



Isteden for å bruke tid på «å produsere tall», skal vi nå benytte vår kompetanse og erfaring til å bidra til verdiskapning hos kundene

Regnskapsbransjen 2.0

- (Kvalitetssikring/kontroll digitale prosesser)
- Bidra til verdiskapning hos kundene
 - Økonomisk styringsinformasjon
 - Kundetilpassede rapporter og nøkkeltall
 - Analyser
 - Løpende rådgiving basert på
 - Rapporter og analyser
 - Benchmarking m.m.
 - Enkeltstående rådgivningsoppdrag

Viktige og verdifulle
samarbeidspartner for
våre kunder i deres
stadig mer krevende
hverdag

Forretnings- og prismodeller 2.0

Verdibasert prising

- Onboarding 2.0 løsning
- Fastpris, løpende tjenester
 - Accounting as a Service (AaaS)
 - Finance as a Service (FaaS)
- Eie hele kundeforholdet
 - Inkl. alle digitale løsninger benyttet i våre leveranser
- Ved timefakturerering
 - Min. markedspris rådgivning (revisorer, adv., BIG4)
 - »No cure no pay«

La oss skape en fremtidsrettet regnskapsbransje

- KI fyrtårn
- Tilpassede forretningsmodeller

Transformasjon

Regnskapsbransjen 2.0

- Solid lønnsomhet
- Stolt bransje

Takk for
oppmerksomheten

Siw Ødegaard

Kvinnesiden AS
siwo@online.no
Tlf. 95 75 98 48

